

Онлайн-Конференція **«Нетворкінг. Як викликати ВАУ-ефект при знайомстві й монетизувати 8 з 10 контактів»**

28 жовтня 2020

9:30-9:50 Реєстрація учасників Конференції

I блок Конференції

9:50 -10:00 Вітальне слово віце-президента Київської ТПП **Віталія Майстренко** та виступ **представника ЄБРР**

II блок Конференції

- 10:00-10:35** **Юрій Лященко, незалежний фінансовий консультант.**
Практичний кейс: «Як проводити саме презентацію на нетворкінгу. (Що точно потрібно говорити, унікальність, оффер, товари або послуги)»
- 10:35-10:45** **Сесія питань.** Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.
- 10:45-11:20** **Катерина Вишневецька, керівник Бізнес Молодості.**
Практичний кейс. Гіпотези-як збільшити свій бізнес, допомога і рекомендації аудиторії на нетворкінгу. Що Вас зупиняє, що не виходить і в чому маєте потребу?
- 11:20-11:30** **Сесія питань.** Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.
- 11:30-12:05** **Катерина Нарусевіч, спеціаліст з продажу.** Практичний кейс. Продавати дорого або дешево, на що робити ставку, давати або не давати знижки. Робота з запереченнями, робота з конфліктними клієнтами. Практикум від ТОП Продавця елітної нерухомості.

Онлайн-Конференція **«Нетворкінг. Як викликати ВАУ-ефект при знайомстві й монетизувати 8 з 10 контактів»**

28 жовтня 2020

12:05-12:15	Сесія питань. Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.
12:15-12:50	Олександр Луценко, власник оренди дропплатформ CPASHKA.BIZ, Власник товарного бізнесу із Китаєм. Практичний кейс. Створити бізнес під час нетворкінгу можливо або це міф? Закрити болі свого бізнесу за допомогою оточення.
12:50-13:00	Сесія питань. Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.
13:00-13:40	Перерва на обід
13:40-14:15	Кирил Костюченко, керуючий партнер компанії «Fashion Atlas Group». Що таке Маркетплейси та як вони працюють. Як створити бізнес за кордоном і бути конкурентоспроможнім?
14:15-14:25	Сесія питань. Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.
14:25-15:00	Онопка Андрій, співзасновник першої в Україні сертифікованої компанії InnerdigitalUA з 2013 року. Практичний кейс. Використання Гугл Інструментів та максимізація їхніх функцій задля збільшення кількості клієнтів.
15:00-15:10	Сесія питань. Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.

Онлайн-Конференція **«Нетворкінг. Як викликати ВАУ-ефект при знайомстві й монетизувати 8 з 10 контактів»**

28 жовтня 2020

15:10-15:45

Марія Мекка, засновниця та власниця мережі салонів лазерної епіляції та косметології «ЛАЗЕРРУМ» у м.Київ. «Впровадження сучасних технологій автоматизації бізнесу. Вплив на розширення клієнтської бази»

15:45-15:55

Сесія питань. Відповіді експерта на питання учасників, які будуть задані під час реєстрації на захід та протягом доповіді.

15:55-16:40

Розподіл учасників на декілька Zoom-кабінетів (в залежності від фактичної кількості учасників). Доожної групи буде надано модератора, щоб контролювати процес обговорювання та роботи з додатковими матеріалами.

III блок Конференції

16:40-17:10

Панельна дискусія «Нетворкінг. Як викликати ВАУ-ефект при знайомстві й монетизувати 8 з 10 контактів» (модератор Юрій Лященко), експерти: Кирил Костюченко, Катерина Вишневецька, Олександр Луценко, Катерина Нарусевіч.

Підведення підсумків. Зворотній зв'язок від учасників.